



## ПРОГРАМА "RE: LEVEL – КЛІЄНТСЬКІ КОДИ В ПРОДАЖАХ"



### ТАЙМІНГ

25+ГОДИН

### ВАРТІСТЬ

6500 ГРН/ГОДИНА

#### ФОРМАТ ПРОГРАМИ:

- Авторська програма, побудована на інтеграції фундаментальних знань психології людини у прикладні бізнес-процеси. Це дієвий інструментарій, адаптований для вирішення стратегічних завдань: від складних переговорів та продажу до побудови зрілої командної комунікації. Спрямована на розширення експертного інструментарію для глибокого розуміння того, як саме формується рішення клієнта чи партнера – від першого враження до партнерства чи підписання угоди.
- 7 тренінгів-практикумів: поєднання теорії та практики під запити вашої команди.
- 1 практика-симулятор – фінальний етап для комплексної фіксації здобутих знань та навичок на кейсах команди.

#### ФОКУС ПРОГРАМИ:

- Інструментарій поглибленого аналізу: опанування методів розпізнавання вербальних та невербальних маркерів, що дозволяють глибше розуміти реальний запит та систему цінностей партнера.
- Навичка «точної відповіді»: розвиток емоційного інтелекту та культури активного слухання для формування якісних пропозицій, які максимально корелюють із потребами іншої сторони.
- Конструктивна взаємодія: оволодіння техніками збереження стійкої професійної позиції та конструктивного діалогу на рівні «партнер – партнер».
- Єдиний понятійний апарат команди: впровадження спільної системи аналізу фактів та бізнес-кейсів, що підвищує загальну результативність роботи.